



**KABE Pulverlack
Deutschland GmbH**

Als Unternehmen der KABE Swiss Group vertreiben wir seit mehr als drei Jahrzehnten die in der Schweiz hergestellten Qualitätspulverlacke mit großem Erfolg in Deutschland (siehe Webseite).
Etwa 10 Mitarbeiter arbeiten in enger Abstimmung mit den Schweizer Kollegen.



Zur baldmöglichen Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Verkaufsinendienst

Sie haben

- eine solide kaufmännische Ausbildung
- gute Erfahrungen im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten z. B. in der Lackindustrie, Oberflächentechnik o. ä.
- das richtige Gespür im Verkauf am Telefon und Spaß beim Beraten der Kunden
- einen hohen Motivationsgrad, arbeiten zielorientiert und selbständig im Verkaufsteam
- einen sicheren Umgang mit MS Office und ev. Erfahrung mit SAP
- gute Englisch-Kenntnisse

Ihre Aufgaben sind

- der Verkauf und die damit verbundenen Arbeiten vom Angebot bis zur Rechnung
- die Unterstützung des Verkaufsaußendienstes

Wir bieten Ihnen

- einen sicheren Arbeitsplatz in einem modernen Umfeld mit einem aufgeschlossenen Team,
- eine leistungsgerechte Entlohnung mit Anwendung der chemie-tariflichen Bedingungen für das Arbeitsverhältnis (z. B. 37,5 Std/Woche, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, betriebliche Altersvorsorgemöglichkeiten etc.)

Sollten wir Ihr Interesse geweckt haben, richten Sie bitte Ihre aussagefähige Bewerbung schriftlich oder per E-Mail direkt an unseren Personalreferenten, Herrn Ralf Ehmman. Für etwaige Fragen erreichen Sie uns unter Telefon +49 7255 99-114.

KABE Pulverlack Deutschland GmbH
Sofienstraße 36, 76676 Graben-Neudorf
E-Mail: bewerbung@kabe-pulverlack.de