

Als deutsche Tochtergesellschaft der Schweizer
KARL BUBENHOFER AG, Farbenfabrik vertreiben wir seit
mehr als drei Jahrzehnten die in der Schweiz hergestellten
Qualitätspulverlacke mit großem Erfolg in Deutschland.

Zur baldmöglichen Verstärkung unseres Teams suchen wir
im Rahmen des Ausbaus unseres Vertriebs in ganz Deutschland

Kundenberater/in im Außendienst für Verkauf und Anwendungstechnik

Gebiet: Bayern, PLZ 8 und 9

Sie haben

- gute Erfahrungen in Anwendung und Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten für die Pulverlack- oder auch Lackindustrie oder z. B. auch der Vorbehandlungsschemie oder Galvanotechnik,
- einen hohen Motivationsgrad, arbeiten ergebnisorientiert und selbstständig,
- Spaß am Gewinnen von neuen Kunden und
- das technische Know-how, um Pulverlack-Anwender unterschiedlicher Branchen kompetent zu beraten.

Ihre Aufgaben sind

- das Gewinnen neuer, wichtiger Kunden,
- das Beraten von Beeinflussern wie z. B. von Architekten, Planern und Designern,
- die Pflege des angestammten Kundenstammes,
- die Umsetzung unserer Unternehmensstrategie in Ihrem Gebiet in Zusammenarbeit mit Ihrem Vertriebsleiter,
- die Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen,
- die Einführung neuer Produkte und
- das selbstständige Bearbeiten von Reklamationen.

Wir bieten Ihnen

- einen sicheren Arbeitsplatz,
- eine leistungsgerechte Entlohnung,
- einen neutralen Firmenwagen und
- alles notwendige Equipment, das Sie für Ihre Tätigkeit benötigen.

Sollten wir Ihr Interesse geweckt haben, richten Sie bitte Ihre aussagefähige Bewerbung schriftlich oder per E-Mail direkt an unsere Personalabteilung, bewerbung@kabe-pulverlack.de.
Für etwaige Fragen erreichen Sie uns unter Telefon +49 7255 99-119.

Pulverlacke | Baufarben + Putze | Fassadendämmung | Industrielacke

KABE Pulverlack Deutschland GmbH, Sofienstraße 36 | 76676 Graben-Neudorf, Deutschland
T +49 7255 99 161 | info@kabe-pulverlacke.de | kabe-pulverlacke.de

Ein Unternehmen der **KABE SwissGroup**



**KABE Pulverlack
Deutschland GmbH**

